

Tous les participants



Moyenne de satisfaction

100%



Taux de réponse

86%



Action de formation



Modules de formation



Formateurs



1 Salles



Parcours de formation au métier de Conseiller Commercial Automobiles

ÉVALUATIONS 95%



QUESTION

Recommandez vous ce stage ?

RÉPONSE



QUESTION

Impression générale de la formation : vos propositions pour l'améliorer

RÉPONSE

3 réponses, cliquez ici pour voir la liste.



La process Communication au service de la performance commerciale, CFAO LE PORT

ÉVALUATIONS 100%



QUESTION

Respect du programme et des objectifs

RÉPONSE



QUESTION

Utilité du stage/métier

RÉPONSE



QUESTION

Activités en nombre suffisant (ne pas répondre si il n'y a pas d'activité)

RÉPONSE



QUESTION

Qualité des supports (ne pas répondre s'il n'y a pas de support)

RÉPONSE





QUESTION

Respect du programme et des objectifs

RÉPONSE



QUESTION

Utilité du stage/métier

RÉPONSE



QUESTION

Activités en nombre suffisant (ne pas répondre si il n'y a pas d'activité)

RÉPONSE



QUESTION

Qualité des supports (ne pas répondre s'il n'y a pas de support)

RÉPONSE





Mener une négociation avec confiance, CFAO LE PORT

ÉVALUATIONS 100%



QUESTION

Respect du programme et des objectifs

RÉPONSE



QUESTION

Utilité du stage/métier

RÉPONSE



QUESTION

Activités en nombre suffisant (ne pas répondre si il n'y a pas d'activité)

RÉPONSE



QUESTION

Qualité des supports (ne pas répondre s'il n'y a pas de support)

RÉPONSE





COLAS Pascal

ÉVALUATIONS **100%**



QUESTION

Qualité de l'animation du formateur

RÉPONSE



QUESTION

Qualité des échanges dans le groupe

RÉPONSE





CFAO LE PORT

ÉVALUATIONS **100%**



QUESTION

Environnement de formation ?

RÉPONSE

